



SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE



WeSAF
ALUMNI

CORSO

English Communication for Accountants & Financial Experts



12 LEZIONI

di 1,5 h per un TOTALE DI 18 ORE

- ▶ Corso progettato specificatamente per il Commercialista da SAF con il supporto di MPEC My Personal English Coach, scuola specializzata nell'insegnamento della lingua inglese
- ▶ Il metodo è basato sulla conversazione per acquisire maggiore sicurezza e proprietà di linguaggio nelle situazioni tipiche della professione
- ▶ E' riservato agli Alumni SAF che hanno un livello medio/buono di conoscenza della lingua
- ▶ Formula serale ore 18.15 / 19.45

ALUMNI



SCUOLE DI ALTA
FORMAZIONE
CNDCEC

METODOLOGIA DIDATTICA

Il corso è specificatamente progettato da SAF con MPEC My Personal English Coach per offrire l'opportunità agli Alumni SAF di "allenarsi" nell'utilizzo della lingua inglese su situazioni tipiche della professione, favorendo lo sviluppo delle conoscenze linguistiche.

Questo primo corso si articola in **tre macro-temi (modules)** che comprendono più **lezioni** della durata **di 1,5h ciascuna** per un totale di **18 ore complessive**.



REAL SITUATION

Per ogni lezione le attività sono organizzate su **argomenti specifici** scelti tra le situazioni che il Commercialista affronta nella quotidianità.

L'obiettivo è migliorare la capacità di comunicare con sicurezza, affrontando anche le situazioni che presentano difficoltà con la giusta proprietà di linguaggio e con la terminologia più appropriata.

Verranno utilizzati **materiali reali** a supporto della didattica (video, testi, articoli, documenti di bilancio, etc.) in modo che l'inglese diventi naturalmente parte della routine senza particolari sforzi.



SPEAKING ENGLISH

Come in una vera gym, il trainer guiderà i partecipanti per abituarli a **discutere del tema**, acquisire una **terminologia corretta**, **sostenere le proprie opinioni** ed argomentarle, **fare domande e dare suggerimenti**.



my personal
english coach

per



SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE

SAF Triveneta ha scelto la scuola MPEC **My Personal English Coach** come partner per il corso.

MPEC utilizza un **metodo innovativo di "Language Engagement"** basato sulle neuroscienze e sul coaching, ispirato alla PNL e alla psicologia comportamentale.

Grazie a questo metodo si potranno raggiungere **risultati in tempi molto brevi** in termini di capacità di esprimersi e comunicare fluentemente in lingua inglese.

PROGRAMMA

Tutte le lezioni si terranno dalle ore 18.15 alle ore 19.45.

Module 1 7.5 hours

Statement of Financial Position (The Balance Sheet) & Statement of Profit and Loss. Presenting in English.

We will concentrate on the main vocabulary related to The Balance Sheet and the P&L as well as focusing on Presenting in English. Other than some typical presentation techniques used to maintain the listeners' attention, in this module, we will learn about '**Text Organisation**': how to order what you want to say, and how to make it easy for the listener to follow using cohesive devices.

Lesson 1 - 9 March 2022

Statement of Financial Position (The Balance sheet)

Lesson 2 - 16 March 2022

Statement of Profit and Loss (P&L)

Lesson 3 - 23 March 2022

Presenting The Balance sheet to the Board (part 1)

Lesson 4 - 13 April 2022

Presenting The Balance sheet to the Board (part 2)

Lesson 5 - 20 April 2022

Open debate

Module 2 6 hours

Mergers & Acquisitions. Negotiating in English.

We will see how to describe the difference between Merger and Acquisition as well as the terminology related to the most common transactions that fall under the M&A umbrella. We will also study linguistic concepts for negotiating in English such as the **Hard No** (Definite) and the **Soft No** (open to discussion) and the use of hypothetical language to gain leverage.

Lesson 6 - 4 May 2022

The differences between a Merger and an Acquisition and how to explain them clearly

Lesson 7 - 11 May 2022

Common transactions that fall under the M&A umbrella

Lesson 8 - 18 May 2022

Negotiating a Merger (part 1)

Lesson 9 - 8 June 2022

Negotiating a Merger (part 2)

Module **3** 4,5 hours

Transfer Pricing. Taking part in important meetings in English.

In Module 3, we will review the language of Transfer Pricing, its objectives and the idea of every entity/division getting a Fair Share of the (net) Profits. In this module, we also aim to help professionals learn how to grade the **communication of priority & importance** using the correct vocabulary, expressions, tone of voice & body language / gestures. We need to be able to emphasise how important one point is in comparison with another.

Lesson 10 - 15 June 2022

The language of Transfer pricing and how to explain it in English

Lesson 12 - 6 July 2022

Open Debate

Lesson 11 - 22 June 2022

Press meeting "Your company's Transfer Pricing Strategy is really Tax Avoidance" – Holding a difficult meeting with the press to defend your Transfer Pricing Strategy

INFORMAZIONI

► **Quota di partecipazione**

La quota di iscrizione è pari a **€ 360 per la partecipazione a tutto il corso (12 lezioni per complessive 18 ore)**.

La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20 DPR 633/72.

► **Iscrizioni**

L'iscrizione è riservata agli Alumni SAF ed è previsto il numero chiuso.

Per iscrizioni [clicca qui](#)

► **Modalità di partecipazione**

Le lezioni, data la metodologia didattica molto interattiva, verranno erogate esclusivamente in diretta e online.

► **Crediti formativi**

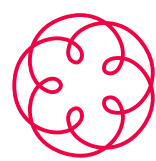
L'iniziativa è in corso di accreditamento per la FPC dei dottori commercialisti ed esperti contabili.

► **Pre-requisiti**

La partecipazione al corso richiede una discreta conoscenza della lingua inglese, dal livello CEFR B1.

Si richiede la capacità di interagire con persone di madrelingua inglese e di conversare di argomenti legati alla quotidianità, oltre che essere in grado di leggere, comprendere e scrivere dei semplici testi su argomenti noti.

Nel caso in cui non si conoscesse il proprio livello di lingua inglese, è **possibile effettuare un test** contattando la segreteria SAF all'indirizzo segreteria@saftriveneta.org



SAF



SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE

WeSAF
ALUMNI